



## Geste Scénique, la technique derrière tout événement

La PME deux-sévrienne, basée à La Crèche au centre routier est prestataire technique en spectacles, concerts et événements depuis plusieurs années. Elle vient de poser ses malles également à La Rochelle. Une opportunité de croissance sur un marché assez confidentiel.



Jérôme Guerry et Christian Desavires aux manettes des deux sites de l'entreprise.

La saison des spectacles, concerts et autres événements festifs démarre et avec eux l'exigence d'un son limpide, d'un éclairage performant et subtil. C'est là que les équipes techniques œuvrent et que Geste Scénique exerce son métier depuis bien longtemps puisque la société a créé son activité sur les fondations de la Geste Paysanne des années 70. Christian Desavires, qui dirige Geste Scénique, explique : « Notre cœur de métier, c'est la prestation de service technique sur des spectacles, des concerts, mais aussi en événementiel avec la fourniture de mobilier et de tous les éléments nécessaires à la valorisation de l'espace. Nous avons je crois le plus gros parc matériel de l'ex Poitou-Charentes ! Ces dernières années, nous avons complété cette activité par des prestations d'installation dans des salles de réunion, de conférences. Nous intervenons entre Loire et Gironde avec quelques fois des déplacements à Paris pour des clients locaux. »

Les grandes salles font partie des références clients de Geste Scénique : l'Opéra de Limoges, le TAP à Poitiers, La Coursive à La Rochelle, le Moulin du Roc ou L'Acclameur à Niort. La PME emploie 8 salariés et fait appel à des intermittents du spectacle en fonction des commandes.

### Un pied à La Rochelle pour développer le marché

Dernièrement, Christian Desavires a eu l'opportunité de réaliser une opération de croissance externe en



« Les nuits romanes » à Esnandes

rachetant le fonds de commerce d'Alexis Courcault : AC Événements à La Rochelle. Trois salariés sont désormais en poste sur ce site basé à Lagord, dirigé par Jérôme Guerry. « Il y a un vrai essor sur notre marché à La Rochelle avec une concurrence modérée, c'était une belle opportunité pour nous en termes de développement et d'optimisation d'utilisation de notre matériel. »

Sur cette nouvelle implantation, Christian Desavires confie qu'il recherche désormais un bâtiment plus adapté que celui de Lagord avec la possibilité de faire passer des poids lourds sans obstacles ni nuisances. Il faut dire que sur certaines prestations, les équipements à transporter sont impressionnants. « Nous investissons au moins 10% de notre chiffre d'affaires chaque année en matériel. C'est une démarche nécessaire car la technologie évolue très vite dans nos métiers. »

Cécilia Rochefort

➤ Plus : [www.gestescenique.com](http://www.gestescenique.com)

